**Информационный сервис о состоянии морского и речного флота под флагом РФ «Флот РФ» («русский Кларксонс»)**

В настоящее время в России отсутствует онлайн Информационный сервис о состоянии морского и речного флота под флагом РФ аналогичный иностранным [www.clarksons.net](http://www.clarksons.net), [www.marinetraffic.com](http://www.marinetraffic.com) <https://www.vesselfinder.com/>

Вместе с тем существует потребность в получении актуальной информации состоянии о морского и речного флота не по итогам года, а в режиме задержки 1-7 дней.

ИМО номер судна – является ключевой уникальной характеристикой каждого из 97000 морских судов в мире.

**Потенциальные пользователи такой информации** – федеральные органы исполнительной власти, судоходные компании, верфи, информационные агентства, отраслевые аналитики. Реальное количество потенциальных пользователей можно определить только эмпирическим путем.

**Целевая аудитория:**

* Судоходные компании: примерно 300-350
* 32 организации "водного транспорта"- крупный бизнес- выручка 2020 г более 2млрд
* 56 средний бизнес. Выручка от 800 до 2000 млрд за 2020 год
* 244 организации малого бизнеса. Водный транспорт. Выручка 2020 год- от 120 до 800 млн.
* ВСЕГО 3844 организаций водного транспорта рф
* Судостроительные предприятия ( 20-30 крупных, 100-150 – средних, и несколько десятков малых)

**В чем смысл?**

Объединив  финансовые данные   техническими ( количеству флота) в одной бд, мы получаем возможность показать финансовую эффективность флота- "выручка на одной судно".

Достаточно огрубленный показатель, но в описании судов у нас есть поле "тип судна", "возраст".

А в описании компаний указан регион деятельности- юридический адрес компании и порты приписки судов.

Финансовую аналитику такого  рода- по географическим регионам, типам и возрасту судов- никто в России не делает. А для руководителей судоходных компаний зависимость выручки от возраста- индикатор нужно покупать новые судаа или продолжать тратиться на ремонт.

Технические данные из регистров у нас есть. Теперь добавив финансовые и географические- получаем трехмерную аналитику.

Все исходные данные открытые. Аналитика наша. А это уже Сервис!

В регкнигах регистров не указан инн судовладельцев. Придется об,единять флот (список судов) и финансы по название судоходных компаний.

Результат: сделать аналог «Clarcksons.net» и «Vessel Value» по русским источникам и иностранным источникам, содержащим информацию о судах под флагом РФ. В целях экономии сил и средств на продвижение данной идеи предлагается поэтапный подход.

**Этап А: Объединение технической, финансовой, юридической информации о судах и судовладельцах в единый информационный массив**

**А. Этап «Создание» : информация техническая, о владельцах и стоимости судов**

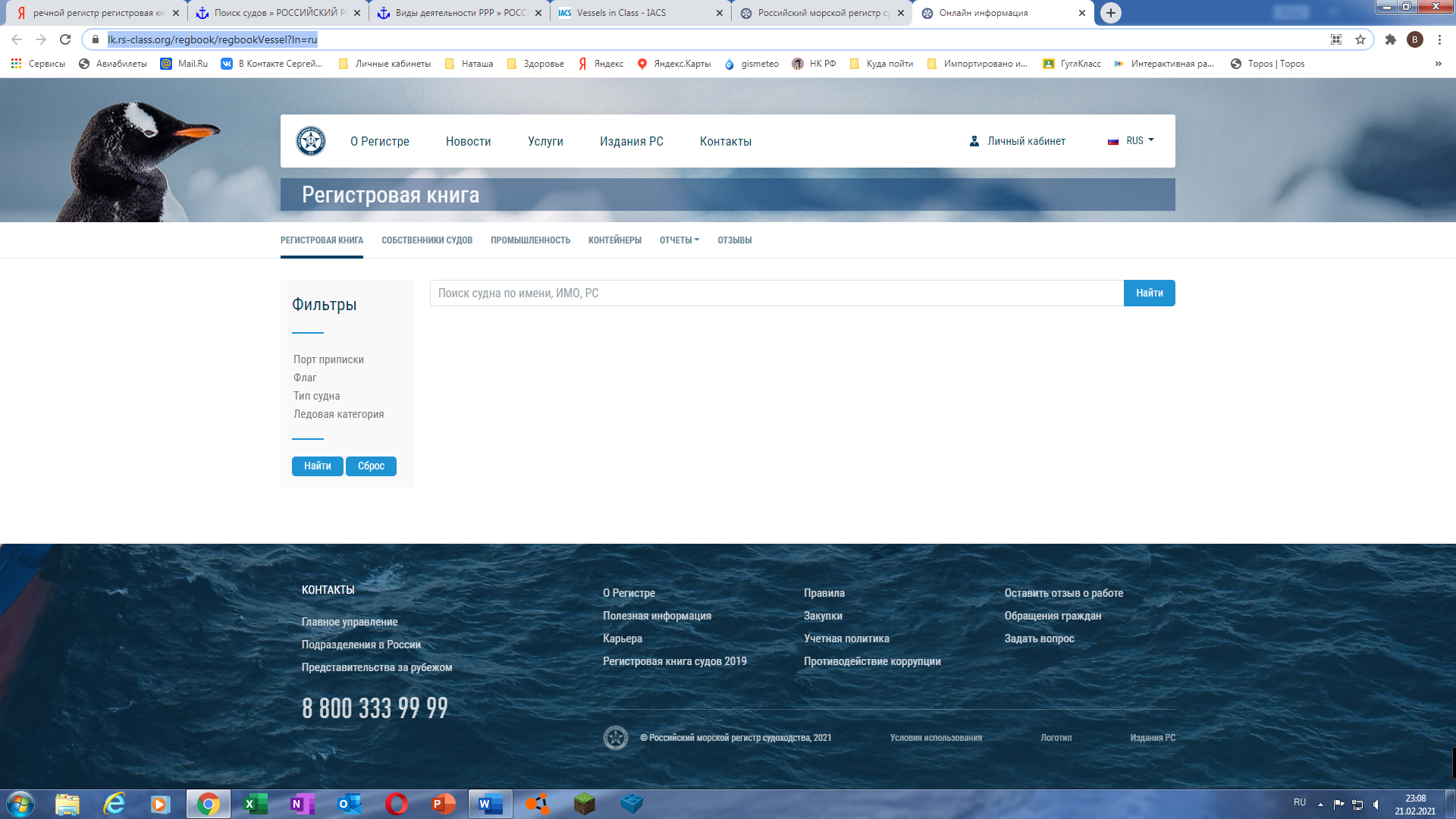
* **По судам ключевой параметр – ИМО номер**
* **По судовладельцам ключевой параметр –номер ИНН**

**Источники информации (данные о техническим параметрах судна и судовладельцах):**

**Морской флот**

1. Морской регистр

<https://lk.rs-class.org/regbook/regbookVessel?ln=ru>



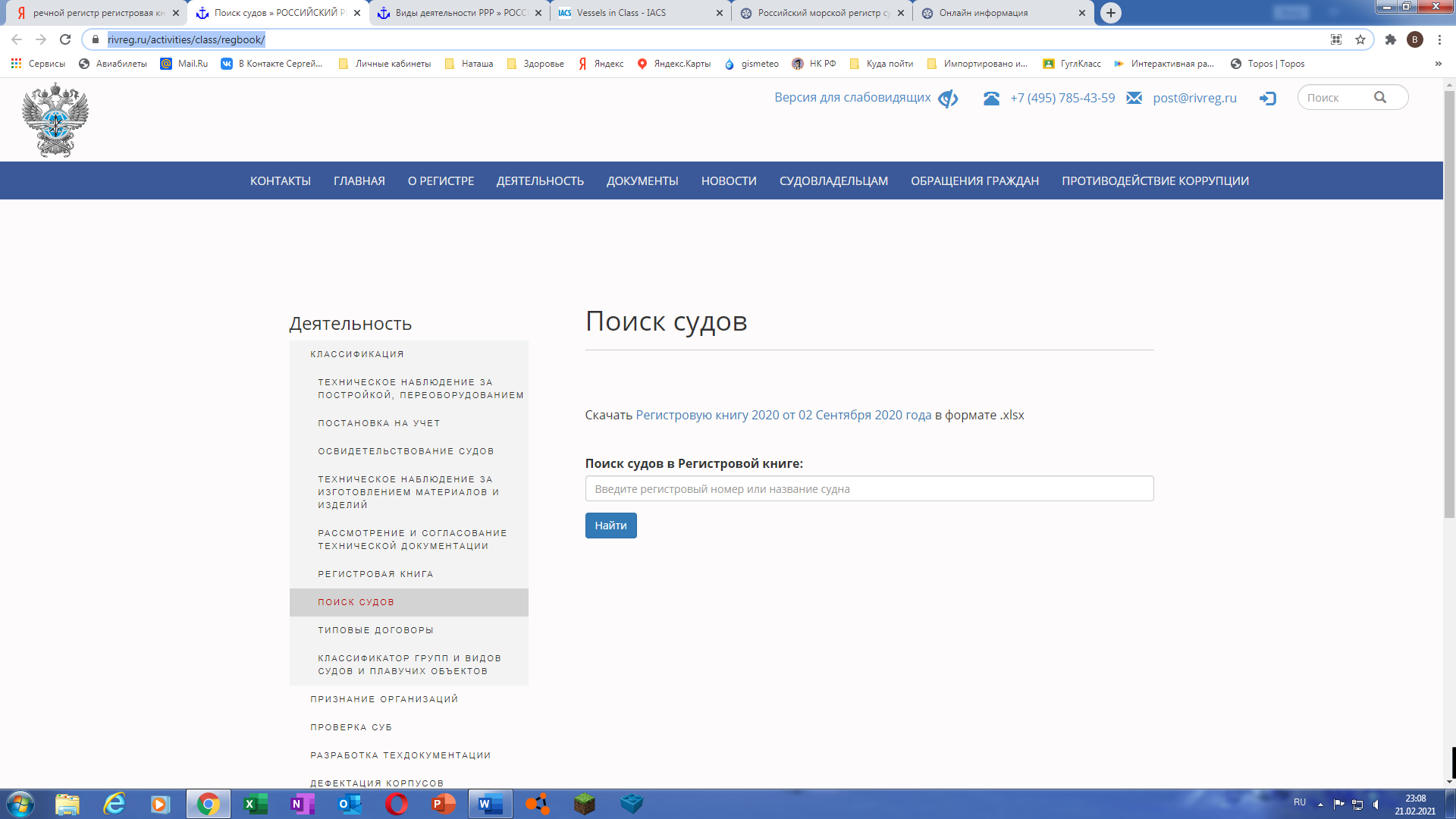
1. Морской флот в классе РС ( без рыболовных судов). Данные еженедельные. Предоставляется Морским регистром. Только ИМО номера.

<http://www.iacs.org.uk/ship-company-data/vessels-in-class/>

* Судовые документы (база данных Россия судоходство <https://portcall.marinet.ru/index.php>

1. Речной флот

<https://www.rivreg.ru/activities/class/regbook/>



Результат: обновляемая еженедельно база данных морского и речного флота по флагом РФ

Преимущества: бесплатно и актуально

**Б. Этап «Тестирование, адаптация»**

После того как из источников п.А сформирована база данных морского и речного флота, которая позволяет фильтровать суда по типа, возрасту, порту приписки и другим доступным характеристикам , станет возможным создать аналитические графики, выборки.

Интерфейс БД можно повторять набор функций иностранным [www.clarksons.net](http://www.clarksons.net), [www.marinetraffic.com](http://www.marinetraffic.com) <https://www.vesselfinder.com/>

Результат: аналитические функции на основе базы данных

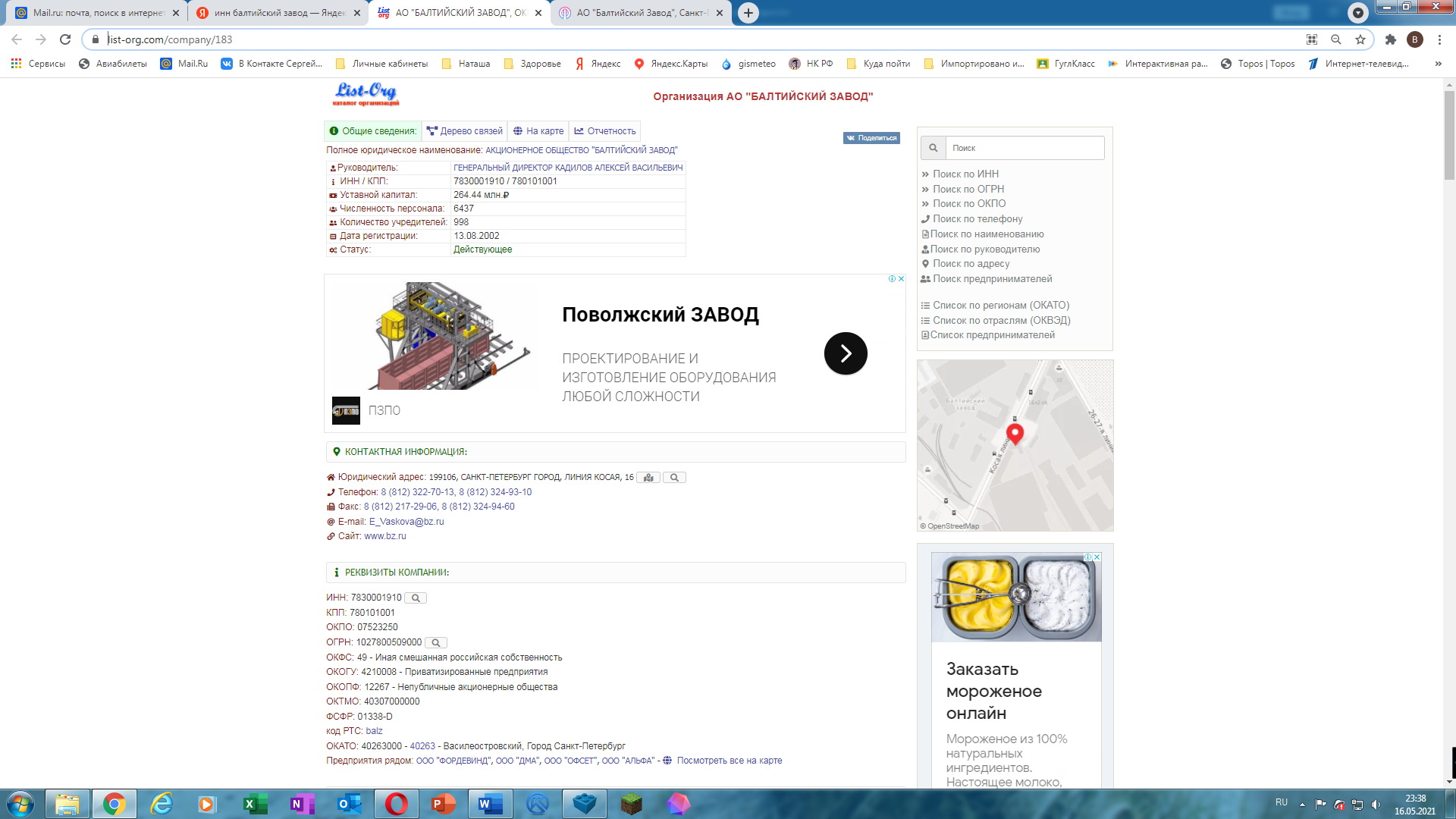
**B. Исходная финансовая информация о судах.**

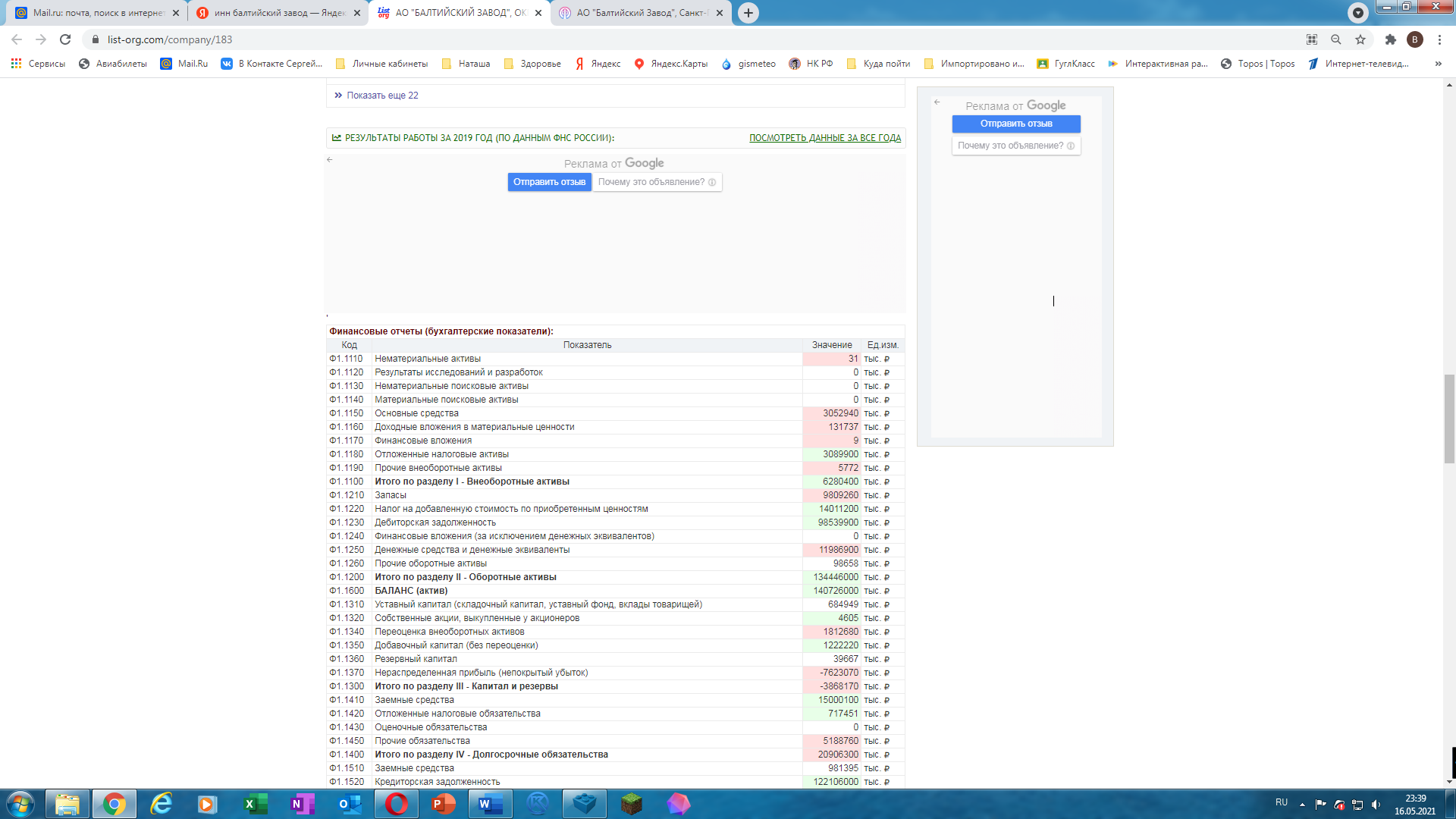
В качестве образца ( набор полей описания судов ) необходимо взять иностранный сайт www.vesselvalue.com

Российскими источниками финансовой информации являются

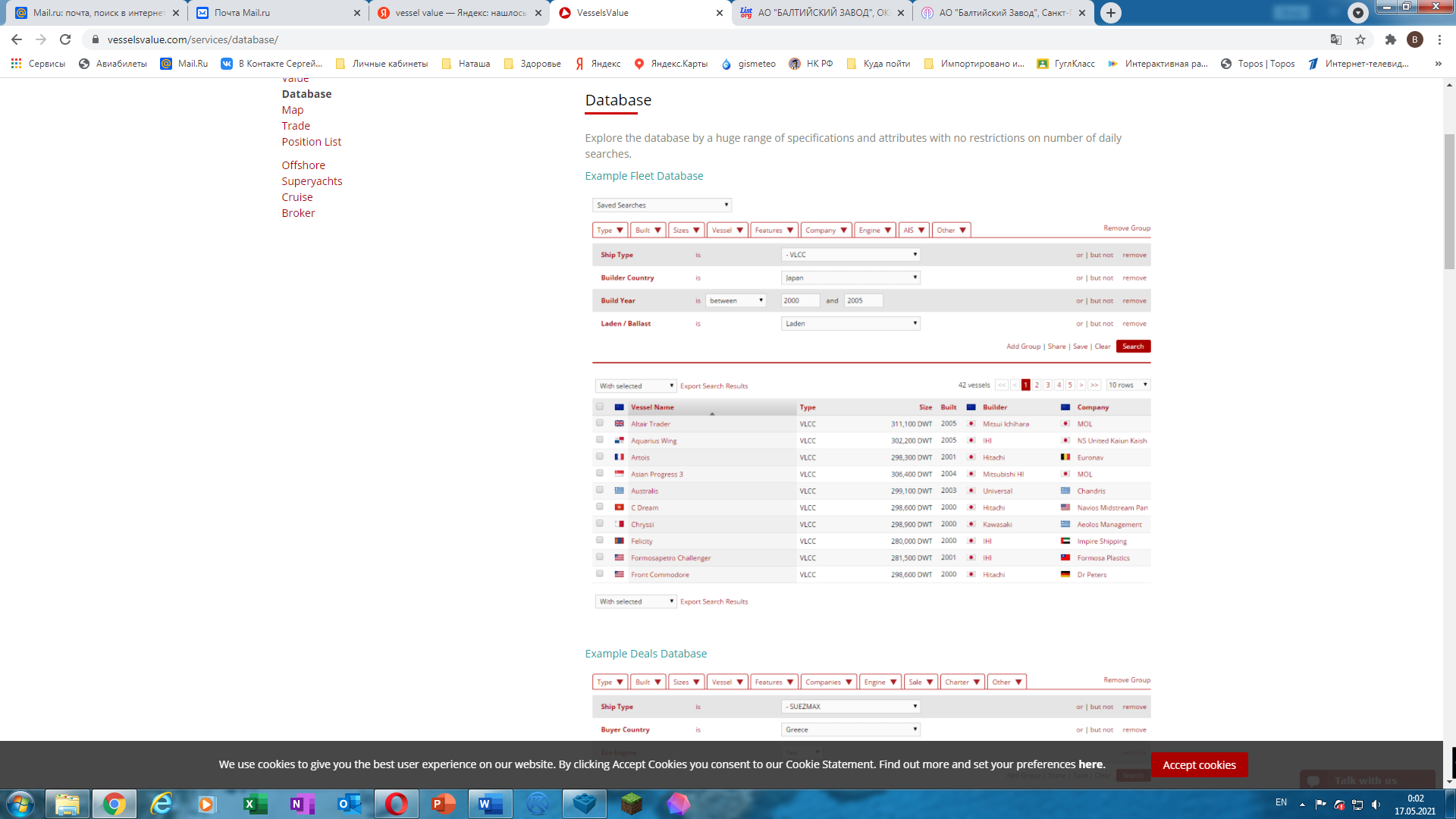
* [**https://www.rusprofile.ru/**](https://www.rusprofile.ru/)
* **https://www.list-org.com/**

Ключевое поле для сбора, парсинга информации - ИНН





**Образец набора полей VESSEL VALUE[[1]](#footnote-1)**



**Г. Имея недорогой актуальный информационный сервис можно заняться его маркетингом.**

На российском информационном пространстве актуальную информацию по гражданскому флоту предоставляют информационые сайты [www.portnews.ru](http://www.portnews.ru), [www.sudostroenie.info](http://www.sudostroenie.info), [www.korabel.ru](http://www.korabel.ru)

В случае, если все три или, как минимум одно агентство встроит к себе на сайт аналитические сервисы БД **«Флот РФ»,** можно рассчитывать измерить и подсчитать реальное количество уникальных пользователей данного сервиса.

В течение года желательно доступ к БД **«Флот РФ» представлять бесплатно.**

На этапе **В. «Маркетинг»** происходит накопление клиентской базы.

Результат: создание клиентской базы

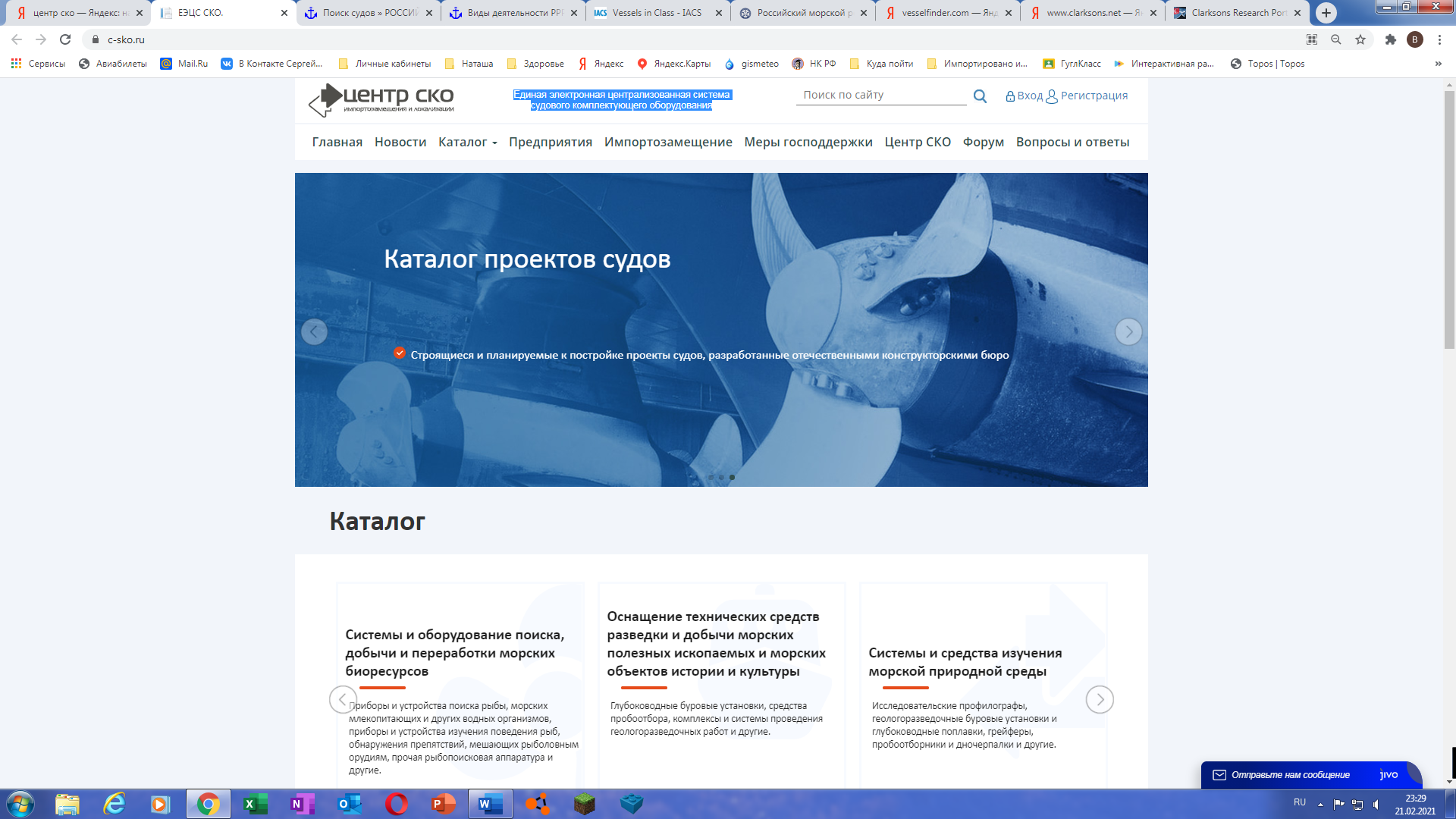
**Д. Этап «Коммерциализация». Длительность пол-года – год.**

По результатам этапов Б и В. Станет понятен объем трудозарта , неободимых на поддержание БД **«Флот РФ»** и насколько удачно удалось вывести на рынок данный сервис. В зависимости от емкости рынка и платежеспособности потенциальных пользователей можно обсуждать ценовую политику на пользование сервисом.

Как правило сейчас сервисы подобного рода сохраняют бесплатный доступ с ограниченным набором функций или задержкой данных во времени. Увеличение абонентской платы увеличивает актуальность и полноту предоставляемой информации.

В качестве варианта коммерциализации усилий может стать сотрудничество с информациоными сайтами [www.portnews.ru](http://www.portnews.ru), [www.sudostroenie.info](http://www.sudostroenie.info), [www.korabel.ru](http://www.korabel.ru)

а также Единой электронной централизованной системой судового комплектующего оборудования <https://www.c-sko.ru/>



Результат: получение коммерчески значимых результатов от БД ФЛОТ

***Резюме: при реализации проекта необходимо соблюдать поэтапность и соразмерять вложенные силы ( время и деньги) получаемому результату.***

***Результатом может стать не только денежная коммерциализация на этапе Г, но и получение авторских прав и нематериального актива, занятие ниши на неосвоенном информационном российском рынке (создание торговой марки, бренда).***

***Сильная сторона проекта:***

* ***новизна идеи для российского рынка информации о водном ( морском и речном) транспорте.***
* ***определенная свобода по времени реализации***

***Слабая сторона проекта:***

* ***ограниченные ресурсы***
* ***неопределенность с коммерческой отдачей***

1. <https://www.vesselsvalue.com/services/database/>

   https://www.vesselsvalue.com/services/value/ [↑](#footnote-ref-1)